

Holen Sie sich die Technologie, die Sie brauchen, **mit dem Budget, das Sie haben.**

Microsoft Payment Solutions auf einen Blick

Beeinträchtigen wirtschaftliche Herausforderungen und Vorgaben Ihre Fähigkeit, strategische IT-Investitionen vorzunehmen, die Produktivität zu erhöhen und neue Dienstleistungen anzubieten?

Microsoft Payment Solutions helfen bei der Konzeption komfortabler, flexibler Optionen, die Ihre Technologieausgaben so strukturieren, dass diese sich Ihren wirtschaftlichen und finanziellen Bedürfnissen anpassen.

Flexibel

- ▶ Microsoft Payment Solutions ermöglichen den Softwareerwerb mithilfe einer Zahlungsstruktur, die Ihrem Budget, Cashflow oder Ihren Einsatzplänen entspricht.
- ▶ Wählen Sie monatliche, vierteljährliche oder halbjährliche Zahlungen von 12 bis 60 Monaten.
- ▶ Erstellen Sie sich einen spezifischen Zahlungsplan, mit dessen Hilfe Sie Ihre erste Zahlung bis zu 6 Monate zurückstellen oder die Zahlungen so arrangieren, dass diese in geringer Höhe anfangen und mit zunehmender Leistung Ihrer IT-Lösung ansteigen.

Komfortabel

- ▶ Nehmen Sie als einen einfachen Zusatz Extended Payment Terms in ein Enterprise Agreement auf, ohne dass es eines separaten Darlehensvertrages bedarf.
- ▶ Ergänzen Sie außerhalb der üblichen Budgetzyklen neue Produkte, Upgrades oder Beratungsservices zu einem bestehenden Vertrag.
- ▶ Payment Solution Specialists unterstützen Sie bei der Lizenzierung und einem strukturierten Zahlungskonzept.

Ressourcen schonen

- ▶ Sichern Sie Ihr Kapital und Ihre finanziellen Ressourcen für alternative strategische Investitionen.
- ▶ Strukturieren Sie Ihre Zahlungen so, dass diese ohne zusätzliche Sicherheiten, Restbeträge oder versteckte Gebühren 100% der Kosten der Lösung abdecken.
- ▶ Sichern Sie eine Finanzierungsalternative mit einem herkömmlichen Darlehen zu wettbewerbsfähigen Bedingungen.
- ▶ Geringer Mindestbetrag ohne Höchstgrenze

Einfacherer Wechsel zur Cloud

- ▶ Finanzierung aller Aspekte Ihres Migrationsprojekts einschließlich Microsoft- und Drittanbieter-Software, Hilfestellung bei der Umsetzung, sowie Hardware Lösungen
- ▶ Konsolidierung der diversen Anbieter- und Projektgesamtkosten in eine einzige, vorhersehbare Zahlungsstruktur, die Dauerlizenzen und Cloud- Service-Abonnements verbindet

Zahlungslösungen

Extended Payment Terms ermöglichen Ihnen die Strukturierung Ihrer Softwarezahlungen mithilfe einer einfachen Änderung Ihres Enterprise Agreement ohne Notwendigkeit eines separaten Darlehensvertrages. Diese Option steht in vielen Ländern zur Verfügung.

Software License Financing bietet kundenspezifische Zahlungsoptionen, die Sie darin unterstützen, mithilfe des herkömmlichen Darlehens eines unabhängigen Finanzinstitutes ein für Ihre erworbene Technologie entsprechendes Budget bereitzustellen.

Total Solution Financing bietet Zahlungsoptionen für die gesamten Software-, Service- und Hardwarelösungen — einschließlich für Nicht-Microsoft Produkte.

Microsoft arbeitet mit unabhängigen Finanzdienstleistern zusammen und vermittelt Zahlungslösungen für Kunden mit Kreditbewilligung gemäß dem Microsoft Financing Programm.

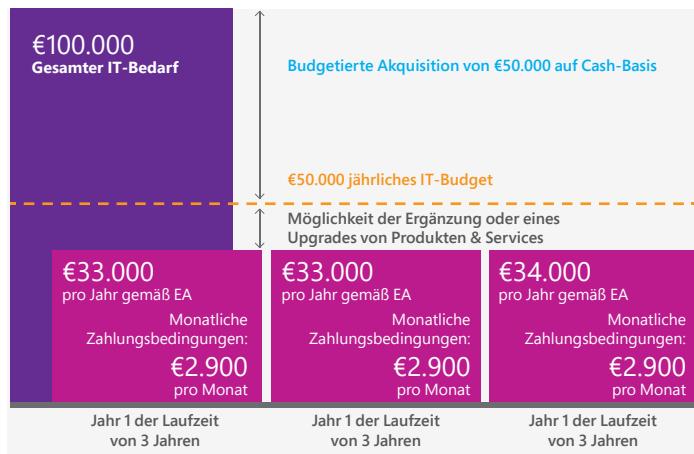
Microsoft Financing



Wählen Sie die optimale Option für Ihre Bedürfnisse

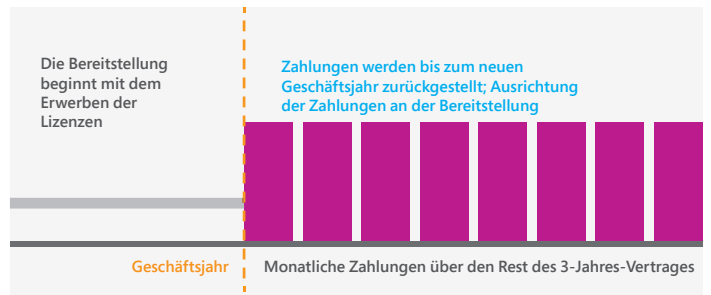
Monatliche Zahlungsoption

Dieses Beispiel zeigt, wie ein Unternehmen mit Kreditbewilligung Microsoft Payments Solutions nutzen kann, um Kosten für IT-Investitionen über drei Jahre in gleiche und überschaubare Zahlungen aufteilen und so an der Leistung der IT ausrichten zu können, anstatt einer erheblichen Anfangsinvestition zu unterworfen zu sein.



Zurückgestellte Zahlungen

Mit Microsoft Payment Solutions können Kunden mit Kreditbewilligung ihre Zahlungen bis zu sechs Monate zurückstellen, sodass sie die erworbene IT einsetzen und von der Investition profitieren können und bei Budgetverfügbarkeit bezahlen.

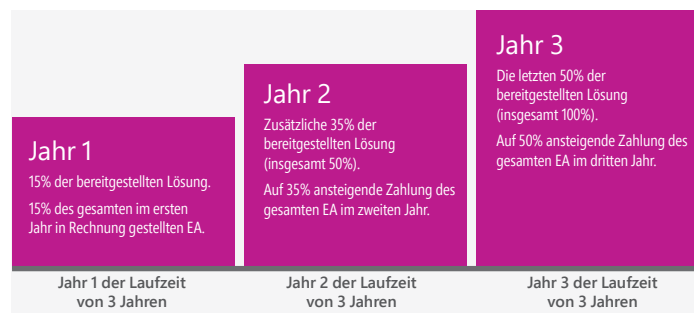


Ergänzen von Produkten und Services

Microsoft Payment Solutions nutzenden Kunden kann der Erwerb neuer Software, True-Ups oder zusätzlicher Dienstleistungen innerhalb des Vertrages und mithilfe eines einzigen bequemen Schrittes gemäß Kreditzusage genehmigt werden.

Ansteigende Zahlungen

In einigen Fällen wird es ein Unternehmen vorziehen, dass die Ausgaben für eine IT-Investition unmittelbar dem realisierten Nutzen entsprechen. In diesem Beispiel bezahlt ein Unternehmen, das die stufenweise Bereitstellung der EA enrollments plant, lediglich den für jedes Jahr geplanten Betrag.



Kundenspezifische Zahlungsoptionen

Mithilfe maßgeschneiderter Zahlungen können Sie die Investitionen in Ihre Technologie dem verfügbaren Budget, dem Cashflow oder dem Einsatzplan Ihres Unternehmens anpassen. Unsere Payment Solution Specialists unterstützen Sie bei der Erstellung eines Programms mit Blick auf das Erreichen Ihrer IT-Ziele bei gleichzeitigem Einhalten Ihrer finanziellen und wirtschaftlichen Anforderungen.

„Microsoft Financing ist mit Abstand die beste und flexibelste Finanzierungslösung, die wir für den Kauf unserer Software und Services genutzt haben.“

Phillipe Cournot
Corporate Purchasing Manager, Steria

Erfahren Sie, wie eine kundenspezifische Zahlungslösung Ihnen bei der Erfüllung Ihres IT-Bedarfs hilft.

Besuchen Sie www.microsoft.de/financing oder rufen uns unter +49 1805 67 2330* an.

*0,14 Euro pro Min. aus dem deutschen Festnetz; maximal 0,42 Euro pro Minute aus den Mobilfunknetzen